

台股

物聯智慧2026上半年EPS年增逾140% 獲利品質提升、核心軟體與雲端服務展現營運韌性

鉅亨網新聞中心 | 2026-08-12 08:40



▲ 物聯智慧2026上半年EPS年增逾140% 獲利品質提升、核心軟體與雲端服務展現營運韌性。(圖:業者提供)

台灣原生雲端平台服務商物聯智慧（TW-6565）公布 2026 年上半年財務報告。上半年合併營收為**新台幣** 1.64 億元，較 2025 年同期的 1.95 億元減少約 16.1%；惟每股盈餘（EPS）達 0.77 元，較去年同期 0.32 元成長約 140.6%。在短期供應鏈因素影響營收的情況下，公司獲利仍顯著成長，反映核心軟體技術、雲端平台服務及連線授權等業務持續發揮效益，營收結構與獲利品質逐步改善，也展現營運模式面對外部波動的韌性。

物聯智慧表示，上半年營收較去年同期減少，主要受到全球記憶體及部分關鍵零組件供應短缺影響，使部分硬體客戶無法依原定時程完成設備生產與出貨，相關訂單因而遞延至後續季度。此一變化主要反映供應鏈與客戶拉貨時程調整，並非終端需求消失或訂單取消；隨著零組件供應逐步改善，遞延訂單可望陸續恢復出貨。

☐ 寵物愛好者

觸及那些社群觸及不到的客戶

了解更多

Google Ads

相較之下，物聯智慧的 P2P 連線技術、雲端服務及軟體技術業務於上半年持續成長。除新客戶與新專案開始貢獻外，既有客戶的連線裝置數、服務使用量及雲端應用需求亦穩健提升。由於此類業務具備較高毛利、可持續服務與規模化特性，帶動公司營收組合進一步優化，成為今年上半年 EPS 達 0.77 元的重要動能，顯較去年同期 0.32 元大幅提升。物聯智慧將持續提升軟體與雲端服務收入比重，強化營運的可預測性與長期獲利能力。

物聯智慧長期投入影像連線、低延遲傳輸、雲端錄影與 Cloud VMS 平台技術。其 P2P 連線方案具備高穿透率、低延遲及安全穩定等優勢，可協助全球品牌客戶降低連線與頻寬營運成本，並加速智慧安防、AIoT 及影像雲端服務的產品部署。上半年財務表現進一步顯示，軟體與雲端服務不僅是營收成長來源，也能在硬體供應鏈波動時支撐整體獲利，逐步形成更具韌性與延展性的商業模式。

展望 2026 年下半年，物聯智慧董事長郭啟銘表示：「上半年雖受到缺料與出貨遞延影響，但核心軟體及雲端服務仍持續成長，並帶動獲利明顯提升，這正反映物聯智慧多年技術投入與商業模式優化所累積的價值。我們不以單一季度的營收波動衡量公司的長期發展，而是持續提升軟體與雲端服務的經常性收入、深化核心技術、擴大全球客戶基礎，讓公司的成長建立在更穩健、更具延續性的基礎上。下半年我們將掌握遞延訂單恢復、新客戶導入與雲端服務擴張的機會，持續提升營運規模、獲利品質與長期企業價值。」

在海外市場方面，物聯智慧將持續深化東北亞、東南亞、印度及其他重點區域布局，並以符合國際資安與在地法規要求的連線及雲端平台，協助品牌客戶加速產品落地。公司相關解決方案已具備印度 STQC 資安與品質規範的導入經驗，可望掌握印度安防設備法規升級與供應鏈重整所帶來的市場機會。透過跨區域客戶拓展與平台服務規模擴大，公司將持續降低單一市場與單一產品週期波動的影響，強化全球化營運基礎。

面向下一階段發展，物聯智慧將依既定規劃，以 2027 年推進 IPO 為重要目標，持續強化公司治理、內控制度、財務結構與營運規模，並以提升經常性軟體及雲端服務收入、擴大全球客戶基礎及維持穩健獲利為核心。公司將按既定時程落實各項上市櫃準備工作，以持續改善的營運成果與長期企業價值，回應股東、客戶與市場的期待。